



Mr Beam



## Business Developer (w/m/d) im innovativen Tech-Startup im Bereich Laser-Schneidegeräte

### WER IST MR BEAM LASERS ?

Mr Beam Lasers ist der europäische Pionier für Desktop-Lasercutter. Wir bieten Kreativen mit unserem eleganten und anwenderfreundlichen Werkzeug den leichten Einstieg in die digitale Fertigung und unterstützen den Trend der Individualisierung von Serienprodukten.

Aktuell befinden wir uns in einer spannenden Wachstumsphase und bieten interessante, herausfordernde Aufgaben von Anfang an. Unser kleines, dynamisches und charmantes Team ermöglicht eine eigenverantwortliche Arbeitsweise mit Startup-typischen flachen Hierarchien. Um weiterhin an Geschwindigkeit zulegen zu können, suchen wir Kollegen / Kolleginnen, die eine ebenso große Leidenschaft für unsere Lasercutter mitbringen, wie wir sie haben.

### WEN SUCHEN WIR ?

Du hast nicht nur mächtig Spaß mit Zahlen, sondern kannst damit auch glasklar verständliche Diagramme erzeugen? Dann suchen wir dich. Mit deinen analytischen Fähigkeiten entdeckst du in unseren Geschäftszahlen Erkenntnisse, Potenziale und Zusammenhänge, die für unser Startup ein echter Mehrwert sind. Deine Erfahrung hilft uns wichtige Kennzahlen zu entwickeln und regelmäßig zu überprüfen. Optimierungsmöglichkeiten kannst du verständlich aufbereiten und die Vorstellung gegenüber Management und externen Partnern ist für dich ein Leichtes. Schnelles Lernen und Verstehen von Veränderung ist kein Problem für dich, du hilfst gerne dort wo es brennt. Unser rapides Wachstum motiviert dich, die notwendigen betriebswirtschaftlichen Rahmenbedingungen dafür zu schaffen und zu überwachen.

### WAS SIND DEINE AUFGABEN ?

Als Mitglied der ersten Stunden bist du von Beginn an in der Finanzplanung und der Geschäftsstrategie involviert. Mit Recherchen über bestehende und neue Märkte zeigst du neue Absatzchancen und Zielgruppen auf. Du übernimmst und erweiterst Controlling sowie die eigenständige Entwicklung von wichtigen KPIs. Deine regelmäßigen Berichte unterstützen das Management bei richtungsweisenden Entscheidungen. Du erkennst selbstständig interessante Zusammenhänge und arbeitest diese in Ad-Hoc oder Sonderanalysen verständlich heraus. Du akquirierst wichtige Geschäftspartnerschaften und pflegst die Beziehung zu bestehenden Partnern. Als Teil unseres Teams prüfst bestehende Prozesse und entwickelst Optimierungen. In direktem Kontakt mit Marketing und Sales hilfst du bei Finanzthemen. Darüber hinaus unterstützt du die Geschäftsführung bei der Gestaltung von Verträgen und der Akquise von Fördergeldern.

## DAS BRINGST DU MIT:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich BWL, MBA oder ein vergleichbares mit wirtschaftswissenschaftlichem Hintergrund
- Tiefes Verständnis von finanziellen Zusammenhängen, insbesondere Umsatz, COGS, Cashflow, Gross margin, EBIT, etc.
- Ausgeprägtes analytisches Denkvermögen und Scharfsinn für nicht offensichtliche Zusammenhänge
- Mehrjährige relevante praktische Erfahrung, idealerweise in einem Hardware-Startup
- Verantwortungsvolle, präzise und zielorientierte Arbeitsweise
- Exzellenter Umgang mit Tabellenkalkulationen (idealerweise Google Spreadsheets), Javascript-Kenntnisse sind ein Plus
- Business Mindset, wirtschaftliches Denken, proaktives und selbstständiges Suchen nach Optimierungspotenzialen
- Sehr gutes Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Interesse, auch technische Aspekte von Produkt und Geschäftsmodell zu verstehen
- Hands-On Persönlichkeit mit einem hohen Maß an Flexibilität und Belastbarkeit

*Mr Beam Lasers ist aus einem Hobby entstanden. Auf unkonventionellem Weg ist das Unternehmen mit wenig Ressourcen und viel Leidenschaft zum Pionier von Desktop-Lasercuttern geworden. Etabliertes zu hinterfragen und ausgetretene Pfade zu verlassen ist dadurch ein prägender Teil unserer Arbeitskultur.*

## DAS BIETEN WIR AN:

- Ganz vorne mit dabei zu sein, wenn wir erfolgreich einen neuen Markt erobern
- Eine dynamische, innovative und ehrliche Arbeitsatmosphäre im großartigen Team
- Anspruchsvolle Aufgaben, Eigenverantwortung und der Möglichkeit, über dich hinauszuwachsen
- Offenheit für neue Lösungswege & Verbesserungsvorschläge
- Tiefe Einblicke ins #startupleben, von Crowdfunding bis Investor Relations
- Ein helles, offenes Büro in München, zentral gelegen bei der Donnersberger Brücke
- Selbstverständlich guter Kaffee, große Auswahl an Getränken und frisches Obst

## WARUM SUCHEN WIR GERADE DICH ?

Wir bei Mr Beam Lasers haben aus Faszination am Produkt zusammengefunden. Uns verbinden Diskussionen, bei denen gute Argumente wichtiger sind als Titel. Wir fordern hohes Engagement und fördern Kompetenz. Wir glauben an unsere Stärke als Team, dabei empfinden wir Vielfalt und Diversität als Bereicherung. Teilst du unsere Leidenschaft, den Willen zu lernen und Großes zu bewegen? Dann freuen wir uns dich kennenzulernen.

Bitte sende Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an Teja Philipp (teja@mr-beam.org).

*“Faszinierend am Arbeiten bei Mr Beam ist die Dynamik, die entsteht, wenn hochmotivierte Menschen zusammen am selben Strang ziehen. Es ist beeindruckend, wie viel Innovatives man dann in kurzer Zeit auf die Beine stellen kann.”*

Teja Philipp - Gründer